

戦略的リニューアルで 新たな付加価値を再生する



講師：上野 雅充
 (株式会社ユー・デンタルサービス代表)
 医療法人社団厚良会 事務長
 石油会社、広告代理店で17年の
 営業経験を経て平成4年に歯科
 業界に転職事務長と並行し、現在
 まで多くの歯科医院コンサルティ
 ングを手がける。



昨年の歯科医院経営は3月特需(自費収入)の後に、消費税率アップと共に新たな風が吹いてきました。CAD/CAM 冠の保険導入やタービン等を含めた滅菌環境の見直しなどです。新時代を生き残るためには避けて通れない設備投資があります。その後に繁栄軌道に乗る。そして歯科医院が患者さんやスタッフのために、安全・安心の治療をさらに推し進め、新たな付加価値を生み出す必要があります。

- 講演内容 ◆10年に1度の経営選択が必要な時 ◆生き残りをかけた歯科経営戦略
 ◆繁栄軌道に乗るための戦略的設備投資 ◆変化のためのリスクこそ発展への経営軌道
 ◆戦略的リノベーション(改革)で新たな経営ステージを目指す

●開催日時

2015年3月8日(日) 10:00~12:30

●会場

(株)ヨシダ本社 3階
 東京都台東区上野 7-6-9 TEL.03-3845-2914

●参加費

5,000円(消費税込み)

●定員

50名

●お申込方法

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込みください。

●お申し込み

株式会社ヨシダ 東京支店(担当:栗田)
 TEL.03-3845-2914 FAX.03-3845-2905

●会場地図



セミナーへのお申し込みはヨシダホームページから
 パソコンやスマホで簡単にお申し込みできます。

<http://www.yoshida-dental.co.jp/>

主催：株式会社 **ヨシダ**

『戦略的リニューアルで新たな付加価値を再生する』 申込書

[平成27年3月8日]

●ご芳名(同業者 有 無)

●ご勤務先医院名

●ご住所 〒

お電話番号(携帯電話 ご勤務先 ご自宅)

●メールアドレス(携帯電話 PC)

★質問事項がございましたら、講演終了後に講師より回答いただきますので、ご自由にご記入ください。