

# 戦略的リニューアルで 新たな付加価値を再生する



**講師：上野 雅充**  
 (株式会社ユー・デンタルサービス代表)  
 医療法人社団厚良会 事務長  
 石油会社、広告代理店で17年の  
 営業経験を経て平成4年に歯科  
 業界に転職事務長と並行し、現在  
 まで多くの歯科医院コンサルティ  
 ングを手がける。



昨年の歯科医院経営は3月特需(自費収入)の後に、消費税率アップと共に新たな風が吹いてきました。CAD/CAM 冠の保険導入やタービン等を含めた滅菌環境の見直しなどです。新時代を生き残るためには避けて通れない設備投資があります。その後に繁栄軌道に乗る。そして歯科医院が患者さんやスタッフのために、安全・安心の治療をさらに推し進め、新たな付加価値を生み出す事が必要です。

- 講演内容 ◆10年に1度の経営選択が必要な時 ◆生き残りをかけた歯科経営戦略  
 ◆繁栄軌道に乗るための戦略的設備投資 ◆変化のためのリスクこそ発展への経営軌道  
 ◆戦略的リノベーション(改革)で新たな経営ステージを目指す

●開催日時	<b>2015年3月8日(日) 10:00~13:30</b>	
●会場	<b>(株)ヨシダ本社 3階</b> 東京都台東区上野 7-6-9 TEL.03-3845-2914	
●参加費	<b>5,000円(消費税込み)</b>	
●定員	<b>50名</b>	
●お申込方法	下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込みください。	
●お申し込み	<b>株式会社ヨシダ 東京支店(担当:山村)</b> TEL.03-3845-2914 FAX.03-3845-2905	
●会場地図		



セミナーへのお申し込みはヨシダホームページからパソコンやスマホで簡単にお申し込みできます。

<http://www.yoshida-dental.co.jp/>

主催：株式会社 **ヨシダ**

『戦略的リニューアルで新たな付加価値を再生する』 申込書 【平成27年3月8日】

---

●ご芳名(同伴者  有  無) ●ご勤務先医院名

---

●ご住所 〒 お電話番号(  携帯電話  ご勤務先  ご自宅 ) ( )

---

●メールアドレス(  携帯電話  PC)

---

★質問事項がございましたら、講演終了後に講師より回答いただきますので、ご自由にご記入ください。