

患者さんとWin-Winの関係を作る ツールとしてのCBCT活用法

～患者/術者双方の満足度UPのために～

ハンズオン
セミナー

最近、歯科用CTは低被曝で高解像度になってきたため、インプラント治療だけでなく歯周病、根管治療、口腔外科、矯正などさまざまなケースに使われるようになってきています。CTで確認してみると今まで見えていなかった病変が見つかったり失われた骨を立体的に捉える事ができるので、より正確な診断ができ治療を効率よく進める事ができるようになってきました。つまり今まで手さぐりで行っていたような治療でも事前に多くの情報を得ることができるため事前対応が可能になるということです。それらの情報を基に正確に診断する事が、満足度の高い治療結果に結びつくのではないのでしょうか。

今日のように患者さんの歯科医療に対する見方もよりシビアになってきた時代だからこそ納得のいく医療の提供が必須になってきています。カウンセリング時、患者さんにとって自身の歯牙や骨の状態を3D画像による説明を受ける事で現状を把握し納得しやすくなります。又術者にとってはより正確な状態を自信をもって伝える事ができ、治療に対する同意が得られやすくなります。現在、当院ではエクセラスマート3Dが患者さんと術者双方にとってメリットの多いなくてはならないツールとなりました。患者/術者双方の満足度をUPさせ患者さんとWin-Winの関係を作るツールとして日常臨床でどのように活用しているか具体的に述べたいと思います。



講師●

梅村 匠 先生 東京都江戸川区開業

米国クレイトン大学歯学部 卒業
日本臨床歯周病学会 認定医
日本顎咬合学会 認定医
日本歯内療法学会
米国歯周病学会(AAP)
国際口腔インプラント学会(ISOI)
ICOI(International Congress of Oral Implantologists)

講演内容

- ① エクセラスマート3Dについて
- ② CTを使った院内システム構築法
- ③ CTを撮影する価値のある症例とは
- ④ CT導入によって得られる利益とは

●受講料 **2,000円** (消費税込)

●お申込先 **(株)ヨシダ 長崎営業所** (担当:前川)

長崎市平野町23-1 K、s平野町ビル2F TEL.095-849-2275 FAX.095-849-2276

●お申込方法 下記申込書にご記入のうえ、(株)ヨシダ 長崎営業所もしくはお取引歯科商店へ受講料を添えてお申込みください。

●お願い 空席状況をお電話にてご確認のうえ、お申し込みください。講演会当日はビデオ撮影等をご遠慮ください。

●開催日時

平成27年3月22日(日) 10:00～13:00

●定員

8名 定員になり次第締め切らせていただきます。

●会場

長崎ブリックホール 3F 会議室5

長崎市茂里町2-38 TEL.095-842-2002



主催: 株式会社 **ヨシダ** <http://www.yoshida-dental.co.jp/>

「患者さんとWin-Winの関係を作る ツールとしてのCBCT活用法」 申込書

[3月22日 長崎]

●ご芳名	●貴医院名
●ご住所 <input type="checkbox"/> ご自宅 <input type="checkbox"/> ご勤務先	●お取引歯科商店様 (必ずご記入下さい)
TEL. () FAX. ()	
●ご質問事項	