

# 成功する医院経営

～売上げ1億円を達成する歯科医院とは～



講師：角田 祥子  
(株)ネクサスパートナース 代表取締役  
(税理士)

スタッフに医院の収益を知らせていますか?スタッフに売上目標を知らせていますか?数字はスタッフを成長させ、責任感を持たせ、院長の見方に変えることができます。院長が1人で経営のことに悩むのではなく、スタッフがそれぞれ売上げを意識して動くことができればとても大きな力を得ることができます。会計の数値をどのようにすればスタッフの意識を変えることができるでしょう。色々な実践事例をお話させていただきます。

## 会計の3つの大きな力 (役割)

1. スタッフを経営者の意識にする力です。
2. 目標を立て計画をつくり、それを達成する力です。
3. 院長が経営の判断をするためのものです。



●開催日時

2015年10月11日(日) 10:00～13:00

●会場

株式会社ヨシダ 京都営業所  
京都市南区吉祥院観音堂南町5-2 TEL.075-693-8760

●参加費

5,000円(消費税込み)  
※初回参加時のみ5,000円お支払いください  
※ぜひご夫婦でご参加ください

●定員

10名(ご開業前の先生に限らせていただきます)

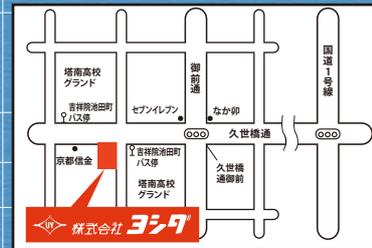
●お申込方法

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたはHPにて申し込みください。

●お申し込み

株式会社ヨシダ 大阪支店(担当:尾崎)  
TEL.06-6535-0151 FAX.06-6535-0159

●会場地図



セミナーのお申し込みはヨシダホームページから  
パソコンやスマホから簡単にお申し込みでき、参加費も10%OFF!

<http://www.yoshida-dental.co.jp/>

主催：株式会社ヨシダ

キリトリ

『成功する医院経営』 申込書

【平成27年10月11日】

●ご芳名(同伴者  有  無)

●ご勤務先医院名

●ご住所 〒

●お電話番号

携帯電話 ( )  
ご自宅 ( )

●メールアドレス(  携帯電話  PC)

★質問事項がございましたら、講演終了後に講師より回答いただきますので、ご自由にご記入ください。