

# 開業してわかった現実と 今後の対策

開業前に描いた夢やコンセプト、理想と現実にギャップが生じる事も少なくないのではないでしょうか？  
開業直後だからこそ直面している様々な問題点を冷静に見つめ、分析・改善する事で描いた理想に近づく  
医院経営が出来るのではないでしょうか。グループ 21 卒業生の先生に向けて、ヨシダでは開業後のフォロー  
アップセミナーを企画致しました。是非ご参加下さい。

## STEP1

11月29日(日)  
10:00~13:00

- ①お金の問題「計画と現実」
- ②人の問題「雇用と教育」

## STEP2

2月7日(日)  
10:00~13:00

- ①システムの問題「業務フロー」
- ②集客の問題「宣伝広告」

## STEP3

5月15日(日)  
10:00~13:00

- ①自費アップ対策「プレゼンカ」
- ②今後の展望「分院展開法人化」

講師：グロースビジョン株式会社 金子 雅和 代表 <http://www.growthvision.jp/659820197>

EMZ 総合会計事務所 佐久間 将司 代表 <http://emzgroup.com/corp/greeting>

●会場 (株)ヨシダ本社 3階 会議室  
東京都台東区上野 7-6-9 TEL.03-3845-2914

●参加費 **無料**

●定員 **15名**

●お申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込みください。

●お申し込み **株式会社ヨシダ 東京支店 (担当: 山下)**  
TEL.03-3845-2914 FAX.03-3845-2905

### ●会場地図



セミナーのお申し込みはヨシダホームページから  
パソコンやスマホから簡単にお申し込みできます。  
<http://www.yoshida-dental.co.jp/>

株式会社 **ヨシダ**

キリトリ

『開業してわかった現実と今後の対策』 申込書 ※参加コースを  ください

STEP1 (平成27年11月29日) STEP2 (平成28年2月7日) STEP3 (平成28年5月15日) 全て参加

●ご芳名 (同伴者  有  無)

●医院名

●ご住所 〒

お電話番号 ( 携帯電話  ご勤務先  ご自宅)

( )

●メールアドレス ( 携帯電話  PC)

★質問事項がございましたら、講演終了後に講師より回答いただきますので、ご自由にご記入ください。