

新規開業に向けて 聞いて得するセミナー

歯科医院は民間の企業に比べ小規模ゆえに、スタッフが歯科医院運営を大きく左右します。そのためスタッフの方が、先生の思いをしっかりと汲み取って働いてくれば、患者様にも医院の方向性が伝わり、成功への近道になるのではないのでしょうか？
 そこで今回のセミナーでは、開業前に知っておきたい、労務管理の基礎知識と題してお伝え致します。また、様々なライフステージにおいて、経営者・歯科医師として、また個人としてどのようなマネープランを立てるべきなのか？さらに、院長必聴の来院患者数を増やすための看板の法則は？開業に向けて聞いて得するお話を以上の3つの題材でお送り致します。

【スケジュール】

第1部：講師：太田 隆充（太田経営労務研究所 代表）

「これだけは知っておきたい労務管理の基礎知識」

第2部：講師：竹内 直樹（リスクマネジメントラボラトリー 名古屋支店長）

「歯科医師のマネープラン～知っておきたい7つのポイント～」

第3部 講師：大辺 良馬（アイワ広告株式会社）

「集患力をアップする看板広告」

～診療圏拡大のための野立て看板、看板偏差値法による集患する医院看板の考え方をご説明します～

日時 **2016年12月4日(日) 10:00～16:30**

定員 **30名**（開業前の先生に限らせていただきます。）

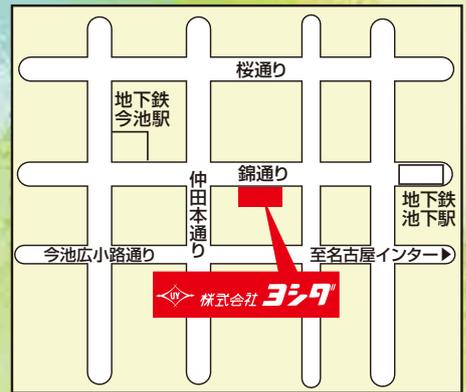
参加費 **5,000円**（消費税・昼食代込み）

※奥様同伴も歓迎しております。
 ※初回参加時のみ5,000円お支払ください。

お申し込みお問合せ先 **株式会社ヨシダ 中部支店（担当：平尾）**
 TEL.052-762-3701 FAX.052-762-3774

（株）ヨシダ 中部支店 4F会議室

名古屋市千種区池下1-7-3 TEL.052-762-3701



セミナーへのお申し込みはヨシダホームページからパソコンやスマホで簡単にお申し込みでき、参加費も10%OFF!
<http://www.yoshida-dental.co.jp/>

キリトリ

FAX.052-762-3774

『新規開業に向けて聞いて得するセミナー』 申込書

【平成28年12月4日】

●ご芳名（同伴者 <input type="checkbox"/> 有 <input type="checkbox"/> 無）	●ご勤務先医院名
●ご住所 〒	●お電話番号 携帯電話 () ご自宅 ()
●メールアドレス（ <input type="checkbox"/> 携帯電話 <input type="checkbox"/> PC）	

★質問事項がございましたら、講演終了後に講師より回答いただきますので、ご自由にご記入ください。