

開業前に 考える事 すべき事



GROUP 21

111
years

講演内容

- ① 私が開業に至った経緯（きっかけ・勤務医時代に考えていたこと）
- ② 開業に際し掲げたコンセプト（なぜそこに行き着いたのか）
- ③ コンセプトを具現化するために（場所・設計・財務・人事・器材）
- ④ 開業してからの苦勞（想定外の事態にどう考え対処するか）
- ⑤ 他院との差別化（開業時に3Dを導入するメリット）
- ⑥ 先輩としてのアドバイス
- ⑦ 質疑応答



講師：渥美 克幸 先生

デンタルクリニックK（埼玉県川口市）院長
JIADS 常任講師（エンドコース）

私の開業計画は、勤務医時代に経験したことを踏まえ「こんな医院にしたい」というコンセプトを明確にすることから始まりました。必要に応じて枝葉の部分は変えていきましたが、幹であるコンセプトは現在でも変わっていません。その時々々の状況に左右されず、ぶれずに貫き通すことは大変ですが、とても大切なことだと考えています。そして、それは必然的に他院との差別化にもつながっていきます。

今回は開業にまつわる様々な経験、また開業時から3Dを導入するメリットについて詳しくお話しさせていただきます。

●開催日時 **2017年 4月9日（日） 10:00～13:00**

●参加費 **5,000円（消費税込み）**
※初回参加時のみ5,000円お支払いください
※ぜひご夫婦でご参加ください

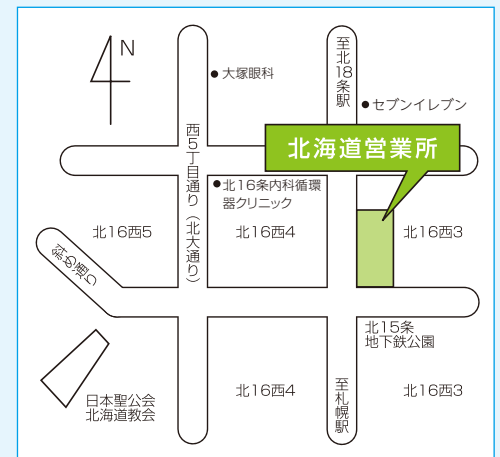
●定員 **20名**（ご開業前の先生に限らせていただきます）

●お申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上、
FAXまたはWebからお申し込みください。

●お申し込み **株式会社ヨシダ 北海道営業所**（担当：白鳥）
TEL.011-756-7722 FAX.011-756-3080

●会場

（株）ヨシダ北海道営業所 3F 会議室
北海道札幌市北区北16条西3丁目1-15



セミナーへのお申し込みはヨシダホームページから
パソコンやスマホで簡単にお申し込みできます。

<http://www.yoshida-dental.co.jp/>

主催：株式会社 **ヨシダ**

キリトリ

『勤務医時代に学んでおきたい歯内治療』申込書

【平成29年4月9日】

●ご芳名（同伴者 <input type="checkbox"/> 有 <input type="checkbox"/> 無）	●ご勤務先医院名
●ご住所 〒	●お電話番号 携帯電話 () ご自宅 ()
●メールアドレス（ <input type="checkbox"/> 携帯電話 <input type="checkbox"/> PC）	

★質問事項がございましたら、講演終了後に講師より回答いただきますので、ご自由にご記入ください。