

歯科医院継承を実現するためのノウハウ

～後悔先に立たず。60才までに考えておくこと。～

GROUP21

スタッフに医院の収益を知らせていますか?スタッフに売上目標を知らせていますか?
数字はスタッフを成長させ、責任感を持たせ、院長の見方に変えることができます。
院長が1人で経営のことに悩むのではなく、スタッフがそれぞれ売り上げを意識して動くことができればとても大きな力を得ることができます。会計の数値をどのようにすればスタッフの意識を変えることができるでしょう。色々な実践事例をお話させていただきます。



角田 祥子 氏

(株)ネクサスパートナース 代表取締役 (税理士)

2018
11.4 日
10:00～13:00

演題

歯科医院の承継は難しい!? 親子承継、子の考えていることと親の考えていることとは違う。
親が承継のために準備すべきこと。 子は承継か新規開業か。
第三者承継は相当準備期間が必要。 医療法人を活用すると承継が変わる!
資産のある医療法人の相続税がゼロになる方法

参加費 5,000円(税込)

※初回参加時のみ5,000円お支払いください

定員 8名

※ご開業前の先生に限らせていただきます
※ぜひご夫婦でご参加ください

お申込み先

株式会社ヨシダ 大阪支店 (担当:尾崎)
TEL.06-6535-0151 FAX.06-6535-0159

お申込み方法

下記申込書に必要事項をご記入の上、
ホームページまたはFAXにて申し込みください。

※ホームページからのお申込は参加費10%OFF(4,500円)とさせていただきます。

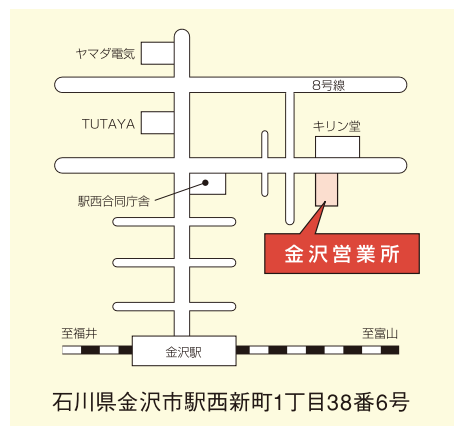
開業セミナーの開催情報が
HPから確認できます。

ヨシダ 検索



<http://www.yoshida-dental.co.jp>

会場 ヨシダ 金沢営業所



キリトリ

『歯科医院継承を実現するためのノウハウ』 申込書

FAX.06-6535-0159 [2018年11月4日]

●ご芳名 (同伴者 有 無)

●ご勤務先医院名

●ご住所 〒

●お電話番号

携帯電話 ()
ご自宅 ()

●メールアドレス (携帯電話 PC)

★質問事項がございましたら、講演終了後に講師より回答いただきますので、ご自由にご記入ください。